

Programme Partenaires de distribution Nextcloud



Table des matières

Bienvenue	3
Qu'est-ce que le Programme Partenaires Nextcloud ?	4
À qui s'adresse ce programme ?	5
Pourquoi adhérer au programme ?	6
Vos avantages en un coup d'œil	7
Pourquoi devenir partenaire de Nextcloud ?	9
Prêt à commencer ?	10

Bienvenue

Chez Nextcloud, la souveraineté numérique n'est plus seulement un atout – c'est une exigence incontournable. Partout dans le monde, les organisations repensent leur manière de collaborer, de stocker leurs données et de garder le contrôle de leur infrastructure numérique. En tant que partenaires, nous partageons la vision de créer des solutions cloud décentralisées et fédérées qui permettent à nos clients de contrôler leurs données.

Nous croyons que la confidentialité et la sécurité sont des droits fondamentaux. La technologie doit les protéger et les renforcer, plutôt que de les restreindre dans des systèmes propriétaires. Cette évolution est si importante qu'elle nécessite un solide réseau de partenaires pour se concrétiser. Utilisons cette dynamique pour grandir ensemble. C'est grâce à une étroite collaboration avec nos revendeurs, nos fournisseurs de services et nos partenaires technologiques que nous sommes en mesure d'offrir une réelle valeur ajoutée à nos clients, au niveau local, en toute sécurité et à grande échelle.

Vous connaissez vos clients, vous comprenez leurs besoins et leurs défis, et vous avez gagné leur confiance. Nous offrons une plateforme de collaboration puissante, flexible et souveraine, à intégrer directement dans votre portefeuille. Ensemble, nous aidons les gens à reprendre le contrôle de leurs données. Ce guide vous donne un premier aperçu de notre collaboration avec les partenaires de distribution, de nos valeurs et de nos objectifs.

Ensemble, construisons un futur numérique souverain.



Frank Karlitschek
CEO et fondateur de Nextcloud

Qu'est-ce que le Programme Partenaires Nextcloud ?

Le Programme Partenaires de distribution Nextcloud est destiné aux entreprises qui souhaitent offrir une collaboration sécurisée et auto-hébergée et développer leur activité grâce à une plateforme reconnue dans le monde entier.

Que vous soyez revendeur, fournisseur de services gérés ou distributeur de solutions IT, nous vous apportons les outils, le support et la flexibilité dont vous avez besoin pour faire de Nextcloud un atout essentiel de votre réussite.



Nous travaillons main dans la main avec :

- **Des revendeurs** élargissent leur gamme avec une solution axée sur la protection de la vie privée
- **Fournisseurs de services gérés** proposant des environnements Nextcloud hébergés ou entièrement gérés
- **Distributeurs** soutenant les marchés régionaux et développant des écosystèmes locaux

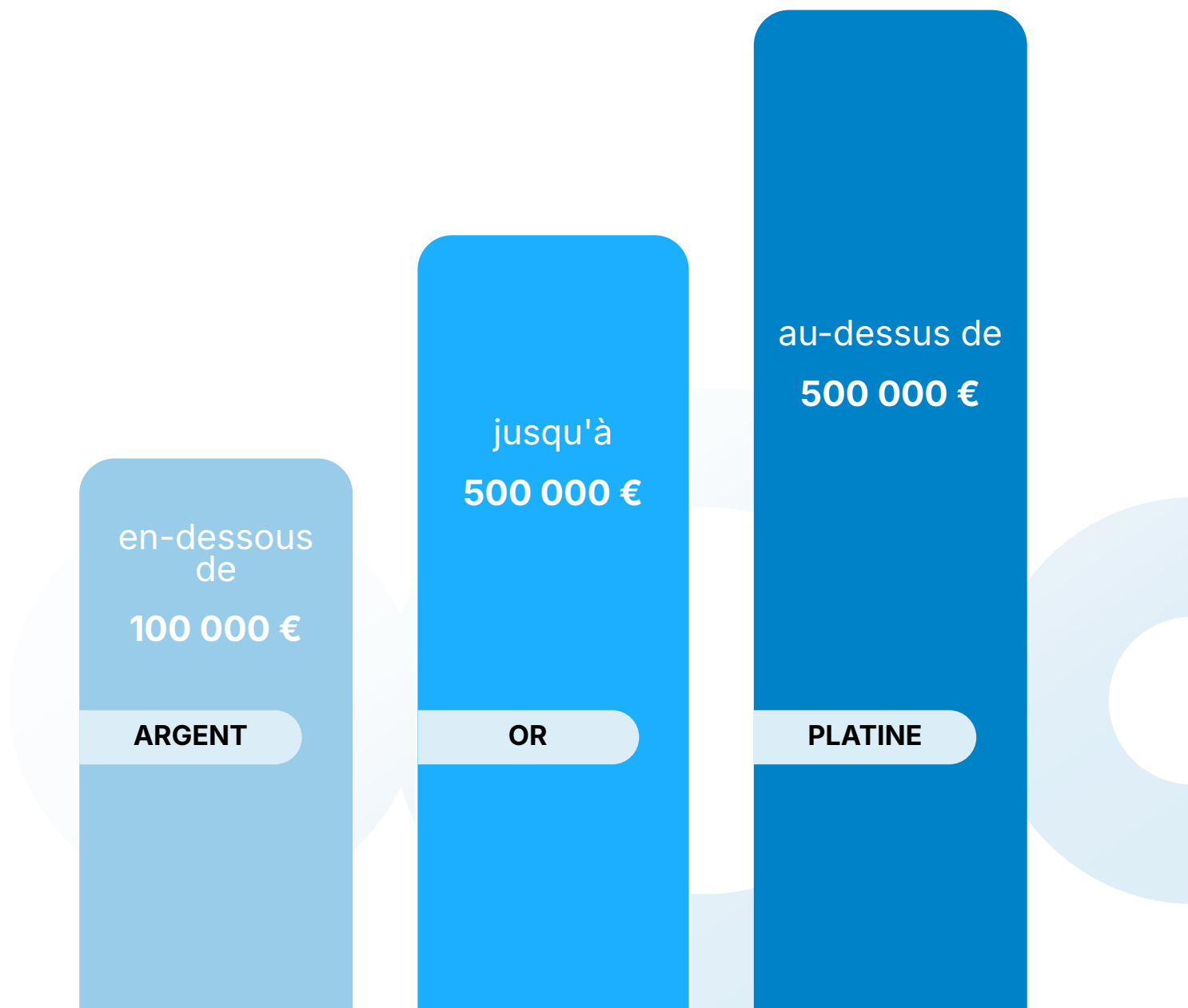
Si vos clients valorisent la sécurité des données, l'indépendance et une excellente expérience utilisateur, ce programme est fait pour vous.

À qui s'adresse ce programme ?

Nextcloud travaille avec des partenaires qui comprennent l'importance de la maîtrise des données et souhaitent proposer à leurs clients une alternative aux géants de la tech qui privilégie la confidentialité, garantit la souveraineté, assure la sécurité et offre une grande flexibilité.

Le programme de partenariat comprend trois niveaux basés sur votre engagement de chiffre d'affaire annuel. Chaque niveau offre des avantages croissants, une meilleure visibilité et un accès au support.

Trouvez le niveau qui correspond à votre objectif de chiffre d'affaire annuel :



Pourquoi adhérer au programme ?

Travailler avec Nextcloud, c'est bien plus que simplement revendre un produit : c'est faire partie d'un mouvement en pleine expansion en faveur de la souveraineté numérique, des normes ouvertes et d'une approche centrée sur le client.

En tant que partenaire, vous gardez le contrôle de votre entreprise tout en bénéficiant des ressources et du soutien dont vous avez besoin pour réussir. Que vous débutiez juste, ou que vous adressiez déjà des clients soucieux de la confidentialité, nous sommes là pour vous aider à vous développer.

Ce n'est pas un programme universel. Il s'agit d'un partenariat qui s'adapte à votre façon de mener des affaires.

Ce que vous obtenez en tant que partenaire de distribution

- ✓ **Un produit éprouvé**
Reconnu par les gouvernements, les universités, les prestataires de soins de santé et les entreprises du monde entier.
- ✓ **Des marges élevées et une tarification flexible**
Vendez de la manière qui convient le mieux à votre entreprise et conservez des marges bénéficiaires saines.
- ✓ **Contrôle total sur la relation client**
Vous êtes maître de la transaction, de la tarification et du modèle d'assistance.
- ✓ **Accès direct à notre équipe**
Assistance commerciale et technique fournie par des personnes qui comprennent vos défis et vos objectifs.
- ✓ **Opportunités de marketing et de co-branding**
Utilisez nos ressources ou collaborez à des campagnes communes pour accroître la visibilité et piloter vos relations prospect.
- ✓ **Formation et accompagnement**
Des outils et des connaissances pour aider votre équipe à vendre et à offrir un service client en toute confiance.

Vos avantages en un coup d'œil

		Argent	Or	Platine
Conditions	Objectif de chiffre d'affaires annuel récurrent	< 100.000 €	< 500.000 €	> 500.000 €
Resources	Assistance de niveau 3 pour les clients	sur demande	sur demande	sur demande
	Licences NFR	✓	✓	✓
	Plan d'affaires commun	✗	✓	✓
	Réunions de pilotage	annuel	deux fois par an	trimestriel
	Gestionnaire de compte dédié	✓	✓	✓
	Responsable partenaire dédié	✗	✓	✓
	Ingénieur commercial dédié	✗	✗	✓
	Remises contractuelles	✓	✓	✓
	Intégration	kit	dédié	dédié
	Utilisation des logos Nextcloud	✓	✓	✓
Marketing	Mis en avant sur la page des partenaires	✓	✓	✓
	Accès au Partner Hub	✓	✓	✓
	Accès aux actions de marketing conjointes	✗	sur demande	✓
	Fonds de développement du marketing	✗	✗	✓
	Utilisation de Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
Ventes	Accès aux formations pour revendeurs	✓	✓	✓
	Autorisation de vendre Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓
	Partage de prospects pertinents	✗	sur demande	sur demande
	Assistance avant-vente lors des réunions avec les clients	✗	✓	✓
	Assistance à la gestion des projets et des pipelines.	✗	✓	✓
	Accès aux supports commerciaux	✓	✓	✓
	Gestion conjointe des opportunités	✗	✓	✓
	Utilisation de Nextcloud Enterprise	✓	✓	✓

Vos avantages en un coup d'œil

		Argent	Or	Platine
Produit	Accès à l'ensemble de la gamme de produits	sur demande	sur demande	sur demande
	Assistance spécialisée par des ingénieurs	✗	✗	sur demande
	Assistance à l'intégration, à la migration ou aux PoC	✗	sur demande	sur demande
	Abonnements des partenaires technologiques Nextcloud	✗	sur demande	sur demande
	Certifications techniques accès à la documentation RGPD de l'entreprise	✓	✓	✓

Pourquoi devenir partenaire de Nextcloud ?

Nextcloud est la plateforme de collaboration la plus populaire au monde en matière de confidentialité. Elle est utilisée par des dizaines de milliers d'organisations, publiques et privées, ainsi que par des dizaines de millions de particuliers pour garder le contrôle de leurs données sensibles et protéger leur vie privée.

Avec Nextcloud, les utilisateurs peuvent modifier et partager des documents, discuter et organiser des vidéoconférences, et gérer leurs e-mails, leurs contacts et leurs calendriers via des applications web et mobiles faciles à utiliser. Le logiciel open source a une conception modulaire et peut être complété par des centaines d'applications. Il fonctionne sur site dans un cloud privé ou chez un fournisseur de confiance.

Fondée en 2016, Nextcloud est entièrement détenue par ses employés et connaît depuis lors une croissance organique.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur <https://nextcloud.com/fr/>



Prêt à commencer ?

Nous avons hâte de vous lire ! Si vous souhaitez devenir partenaire commercial Nextcloud ou obtenir plus d'informations, n'hésitez pas à nous contacter ! Nous sommes ravis de répondre à vos questions et de vous aider à trouver la solution qui vous convient.

 [Inscrivez-vous ici](#)



Nextcloud GmbH
Hauptmannsreute 44A
70192 Stuttgart
Germany

sales@nextcloud.com
+49 711 25 24 28 90
nextcloud.com

© Nextcloud GmbH. Le programme est susceptible de changer sans préavis.